

GONIS

News

DEZEMBER 2022

WWW.GONIS.DE

KREATIVIDEEN

Inspirierende neue Kreativideen
von Beraterinnen

GONIS EVENT-TOUR

Ein spannendes Fazit dieser
einmaligen Rundreise

DIREKTVERTRIEB AKTUELL

Einblick in Erfahrungen: 7 Fragen
an Christian J. Carlen

Frohe Festtage!

Wir wünschen euch und euren Familien fröhliche und besinnliche Adventstage, ein friedliches und wunderschönes Weihnachtsfest und einen großartigen Start ins neue Jahr!



Christian J. Carlen
GONIS Inhaber | Geschäftsführer

Liebe GONIS Beraterinnen,
liebe Führungskräfte,

und schon ist der letzte Monat des Jahres angebrochen.
Wie schnell das Jahr wieder verflogen ist... unglaublich!

Ich darf mich an dieser Stelle bei euch allen bedanken.
Wir haben ein herausforderndes GONIS Jahr gemeinsam erleben dürfen. Es gab wirklich einige große Hürden zu meistern, die uns sehr viel abverlangt haben. Es war auch ein Jahr der Neuorientierung und des Findens einer neuen strategischen Ausrichtung. Letztendlich konnten wir nicht das Ergebnis erzielen, das wir uns vorgenommen hatten, aber wir haben in dem Jahr viel dazu lernen können, was uns in der Zukunft nutzen wird. GONIS ist ein bemerkenswertes Unternehmen, das eine großartige Zukunft vor sich hat. Und das liegt zu einem großen Teil daran, dass wir erstklassige Führungskräfte und ganz besondere Beraterinnen haben. Das macht in einer herausfordernden Zeit den Unterschied aus!

Ich sage also von ganzem Herzen: Danke für euren tollen Einsatz mit eurem GONIS Geschäft.

Danke den Führungskräften für euren bemerkenswertes Engagement mit ihren Teams.

Ihr seid SPITZE!!

Ich wünsche euch und euren Lieben ein wunderschönes Weihnachtsfest und einen guten Rutsch in ein erfolgreiches neues Jahr 2023.

Enden möchte ich heute mit einem schönen Zitat für euch:

„Um große Dinge zu erreichen, müssen wir nicht nur handeln, sondern auch träumen. Wir müssen nicht nur planen, sondern auch glauben.“

Anatole France

Wir machen die Welt bunter!

Es grüßt mit einem Lächeln,
euer

Christian J. Carlen



Besinnliche Weihnachtszeit

Liebe Beraterinnen,
liebe Förderinnen,
**liebe Führungskräfte,
liebe Top Führungskräfte,**



Matthias Nentwich
GONIS Geschäftsführer

„Erfolg ist die Summe kleiner Anstrengungen – wiederholt tagein, tagaus!“

Robert Collier

Was war das denn für ein bewegter November! Große Herausforderungen galt es zu meistern, um einen guten Jahresendspurt hinzubekommen und die neuen Konzepte für 2023 auf den Weg zu bringen. Neben dem Weihnachtsgeschäft haben viele die grandiosen GONIS Events organisiert und viele mussten große Geduld haben, um die Lieferengpässe bzw. Nachlieferungszeiten zu bewältigen. Dafür können wir uns nur entschuldigen, denn das haben wir uns natürlich so nicht vorgestellt. Bis auf wenige Ausnahmen hatten wir uns in der allgemein sehr angespannten weltweiten Belieferungslage ganz gut geschlagen. Aber oftmals kommt es dann doch anders, als man denkt.

GLAUBT MIR! Wir haben alles getan, um das Thema bestmöglich zu lösen, aber manche unserer Lieferanten haben ihre Rohstoffe einfach nicht mehr bekommen.

Jetzt haben wir die aufregenden Monate Dezember und Januar vor uns,

die euch mit tollen Aktionen und Gastgeber-Sonderprogrammen begleiten. Nutzt unbedingt diese Gelegenheit, um die Kundinnen zu beglücken und tolle Provisionen zu erzielen.

ICH DANKE FÜR EUER ENGAGEMENT!

Ich wünsche euch und euren Lieben eine besinnliche Weihnachtszeit und im neuen Jahr, vor allen Dingen, Lebensfreude, Gesundheit und Erfolg.

GONIS ist unsere ZUKUNFT

#WeAreGONIS

LET'S GO

Euer

Matthias Nentwich



UNSERE VISION

“ GONIS bringt den Menschen die Kostbarkeit gemeinsamen Erlebens näher und teilt mit ihnen Freude am Kreativen und die Faszination der persönlichen Weiterentwicklung.

”



Inhalt Dezember

GONIS BERICHTET

6 | GONIS Event Tour Fazit

KARRIERE | QUALIFIKATIONEN

14 | Unsere Top Führungskräfte

15 | Karriereleiter
Aufgefallen

16 | Neue Beraterinnen im November
PowerStarterinnen im November

17 | Unsere Jubilare im Januar

TOP 10

18 | Umsätze/Anwerbungen im November

BESONDERE LEISTUNGEN

21 | Höchste VF-Umsätze im November
Höchste Anzahl VF

DIREKTVERTRIEB AKTUELL

22 | 7 Fragen an ... Christian J. Carlen

GONIS FESTIVAL 2023

26 | Die Tauschbörse - von Euch für Euch

KREATIVIDEE

27 | Zarte Kristallgräser - Claudia Rieger

30 | Wunderschöne Fenstermalerei - Petra Döling

TEAMBERICHT

28 | Sommerfest im Team Hall of Fame & Rolling Stones

PRODUKT VORGESTELLT

32 | Hochwertige Buntstifte Aqua-XXL

WETTBEWERBE

33 | Startfinale im Dezember

IMMER IN DEN GONIS NEWS

2 | Editorial

5 | Wichtige Termine

34 | Impressum

WETTBEWERBE



» Wichtige TERMINE

2. JANUAR 2023

Monatsabschluss Dezember

8.00 Uhr

13. JANUAR 2023

Redaktionsschluss

GONIS News Februar 2022

14. JANUAR 2023

Festival

23. JANUAR 2023

Redaktionsschluss

GONIS News März 2022



Danke

Oh, wie schnell ist die Zeit vergangen... nun ist die erste GONIS Event Tour schon wieder Geschichte. Dank eurem Engagements war es ein Erfolg!

50

Rund 50 Orte hat die GONIS Event Tour in Deutschland, Österreich und der Schweiz von Ende September bis Ende November besucht und dabei mehr als 1.600 Gäste (darunter auch einige neue, die GONIS bislang noch gar nicht kannten!) und ca. 270 GONIS Beraterinnen getroffen. Im Schnitt waren in etwa 38 Gäste und 7 Beraterinnen auf einer Veranstaltung.

Zum einen ermöglichten die Zusammentreffen den Teams ihr „Wir-Gefühl“ und den persönlichen Zusammenhalt zu stärken. Manche Teammitglieder haben sich auf der Tour überhaupt zum ersten Mal von Angesicht zu Angesicht gegenübergestanden. Zum anderen war der Gästendrang erfreulicherweise so groß, dass ganz viele Kunden geworben, Vorführungen gebucht und Gastgeberinnen gewonnen werden konnten. Und so ganz „nebenbei“ wurden zudem vielerorts tolle Umsätze erzielt.

Um euch (nochmals) daran teilhaben zu lassen, findet ihr im Folgenden ein paar Impressionen, denn Bilder sagen ja bekanntlich viel mehr als 1.000 Worte:

Event



Darüber hinaus konnten weit über **100** Infotermine fixiert werden und rund 30 Beraterinnen sind neu gestartet. Und wer weiß schon, was sich daraus noch so alles ergeben wird ... 😊



Tour

Die



Zudem konnten wir nicht nur auch noch ein paar **Stimmen unserer Beraterinnen** zur GONIS Event Tour einfangen:

Ich war mit einigen meiner zukünftigen Kunden bei der GONIS Road Show in Kramsach (Tirol) zu Gast. Ich möchte ihnen sowie ihren Mitarbeiterinnen ein großes Lob aussprechen. Die Präsentation war gewaltig, meine Begleiterinnen waren fasziniert von den GONIS Produkten, bitte weiter so und wieder einmal so eine Road Show.

Außerdem möchte ich Carmen Mair nur gratulieren. So ein schönes Ambiente für diese Präsentation findet man nicht alle Tage. VOLL COOL, Dankeschön 😊

CHRISTIANE SCHEIBER
Beraterin des Team Feuerbrennen

... und liebe Grüße an alle und wir bedanken uns recht herzlich für die Möglichkeit mit der Event Tour! Es war ein wahnsinnig toller Abend mit vielen begeisterten Gesichtern!

VIKTORIA KALTENBRUNNER
Teamleiterin des Team Farbenspiel

Wir hatten eine tolle GONIS Event Tour in Wels und sooo tolle Rückmeldung bekommen... Wir haben nicht nur die Kunden über Neues informiert, sondern in unsere GONIS Welt mitgenommen und ihnen die Bedeutung von LIVEtreffen und LIVE GONIS Partys wieder näher gebracht...

ANDREA WINTER
Elite Team Managerin des Team WunderWERK

Ondern auch ein paar **-Töne von Kundinnen** gewinnen:

Katrin O.: Ich war sehr positiv überrascht. Auch die Geschenke waren sehr hochwertig.

Sonja M.: Tolle Idee sich mal bei den Kunden zu bedanken. Sehr tolle Geschenke, ich hatte nur mit Kleinigkeiten gerechnet. Hut ab, dass sich die Geschäftsführung die Mühe macht und bei der Eventtour persönlich dabei ist.

Britta P.: Es war richtig super!

Anja T.: Wir hatten sehr viel Spaß und es sind noch mehr schöne Ideen und Werke zu sehen gewesen. Das zeitige Aufstehen hat sich gelohnt.

Birgit M.: Es war sehr schön gemacht und wieder tolle Ideen.

Simone W.: Ich habe gerade mein Geschenk ausgepackt und freue mich wahnsinnig darüber. Nochmals vielen lieben Dank!

Besucherinnen der GONIS Event Tour in Schwanevide in Deutschland





Unsere Teamleiterin **Hiltrud Prigge-Laabs**, Team Managerin **Alexandra Ahlers** sowie unsere Direktorin **Silber Christiane Vogt**, alle drei aus Deutschland, gewähren euch sogar einen ausführlichen Einblick in ihre Veranstaltungen.

HILTRUD PRIGGE-LAABS
Teamleiterin des Teams Die Deichperlen



Hier mein Feedback zu unserem **Event am 1. Oktober 2022** in Schwanewede. Der Tag ist da, alle sind hibbelig, keiner von uns weiß so richtig, was passiert. Schnell sind alle Tische fertiggestellt mit Deko, Kunden-Informationstisch, GG-Info-Tisch, Berater-Info-Tisch, der Kreativtisch und auch die Tische für die Gäste mit herrlichen Leckereien.

Die Technik steht, die später dann doch nicht richtig klappt. **DANN GEHT ES LOS!** Die Gäste kommen und werden herzlich von Sandy und Carmen in Empfang genommen. Mit ihrem Begrüßungsgeschenk suchen sich gleich alle einen Platz. Nach einer kurzen Begrüßung von mir, stellte sich der Geschäftsführer Matthias Nentwich und die Firma GONIS vor.

Unsere Direktorin Christiane Vogt machte dann weiter und fragte aus unserem Team ein paar Beraterinnen, warum sie bei GONIS gestartet sind.

mega Spaß gemacht und jeder, Beraterin und auch die Gäste, sind sicher beflügelt nach Hause gegangen.

Danke, Danke, Danke!!!!

Das gab so manchen Lacher.

Nun konnten die Kunden aktiv werden und sich an alle Info Tische Informationen holen und auch beim Kreativ-Tisch sich entweder ein Täschchen oder ein Wärmekissen gestalten. Wiebke und Meike hatten alles im Griff und die Kunden freuten sich, dass sie die Materialien nicht selbst sauber machen mussten.

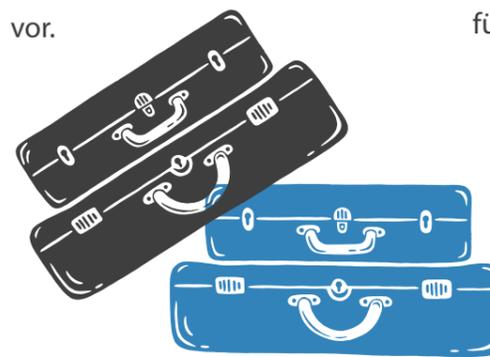
UND LIEBE GRÜSSE an alle und wir bedanken uns recht herzlich für die Möglichkeit mit der Event Tour!

Es war ein wahnsinnig toller Abend mit vielen begeisterten Gesichtern!

Uuiih, das war an allen Tischen ein großer Andrang,

so dass die Zeit wie im Flug verging. Zum Schluss gab es die Verlosung und gleich drei tolle Produkte/Sets wurden verlost. Das war eine Freude, wie man auch auf den Fotos erkennen kann.

Daher hier noch einmal ein ganz **GROSSES DANKESCHÖN AN GONIS**, für die Unterstützung und die vielen Geschenke für dieses Event. Es hat uns allen





GONIS berichtet



WIR SIND BEREIT!

ALEXANDRA AHLERS
Team Managerin des Teams Schokolade



Am **22.10.2022** hatten wir unsere GONIS Event Tour in Oldenburg mit 55 Gästen und 14 Beraterinnen. Zahlreiche Dekotische luden zum Stöbern ein, und ein weiteres absolutes Highlight waren die „Schmunzelkarten“, die man überall entdecken konnte. Neben den drei Thementischen für Gäste, Gastgeberinnen und Beratertätigkeit konnten sich die Gäste ihre Stofftasche aus dem Begrüßungsgeschenk mit Easy Stamps und GoniDecor individuell gestalten, und sich danach an zwei Showtischen zum Thema Stanzen und Schneiden weiter inspirieren lassen. In der Cafeteria wurde für das leibliche Wohl gesorgt. Eine perfekte Grundlage, um sich gemütlich auszutauschen und die Zeit bis zur Verlosung zu genießen.

Das Fazit der Gäste und teilnehmenden Beraterinnen:

Es war ein rundum gelungener Nachmittag 😊

Auch geschäftlich hat es sich mit 20 gebuchten Vorführungen und 2 ernsthaften Interessentinnen an der Beratertätigkeit sehr gelohnt. Und wer weiß, was sonst noch alles daraus entsteht ... **WIR SIND BEREIT!**



GONIS berichtet



CHRISTINE VOGT
Direktorin Silber des Team Gold

Am **19. November** war es in Bremen so weit. Nach einigen Events, die ich schon mitgemacht und organisiert hatte, war ich sehr gespannt! Es war wieder einmal ein voller Erfolg! **ALLE GÄSTE WAREN BEGEISTERT**, die Feedbacks waren teilweise sehr rührend. Die Beraterinnen zeigten vollen Einsatz, es lief alles wie am Schnürchen. Und die Ergebnisse konnten sich auch sehen lassen.

Jede Menge Buchungen, einige Interessenten für die Tätigkeit und viele zufriedene Gesichter, die nach etwa zwei Stunden Spaß mit einer Menge neuer Inspirationen nach Hause gingen.

Der Wunsch nach einer Wiederholung war groß! 😊



Ein dickes DANKESCHÖN an JEDEN EINZELNEN, die sich an der GONIS Event Tour beteiligt hat und somit maßgeblich dazu beigetragen hat, dass die Tour ein solch fabelhafter Erfolg geworden ist. (Auch für die ausführliche und gewissenhafte Nachbearbeitung, die Feedbacks, die Zusendung der zahlreichen Fotos und Videos)

Sie kam recht spontan, ist mitten in die kreative Hochsaison „hineingeplatzt“ und hat sicherlich bei der einen oder anderen den Terminkalender kräftig durcheinandergewirbelt... Sie hat uns alle herausgefordert, - aber es hat sich gelohnt. Und deswegen wird es gewiss auch nicht die letzte GONIS Event Tour gewesen sein 😊.

FREUEN WIR UNS ALSO AUF EIN WIEDERSEHEN IM NÄCHSTEN JAHR.



7 FRAGEN AN ... *Christian J. Carlen*

In der aktuellen Ausgabe des Magazins des Bundesverbandes Direktvertrieb Deutschland „Direkt“ startet die Rubrik „7 Fragen an ...“ in der interessante Persönlichkeiten rund um den Direktvertrieb ihre Erfahrungen teilen und Einblicke in ihren Werdegang geben. Den Auftakt macht Christian J. Carlen, GONIS Inhaber und Geschäftsführer.



DIREKT!: *Seit September 2022 engagieren Sie sich im BDD-Vorstand. Was hat Sie dazu bewegt, sich für dieses Amt aufstellen zu lassen und was schätzen Sie an unserem, inzwischen 55 Jahre alten, Verband besonders?*

Christian J. Carlen: Wichtig ist es mir, mit „Gleichgesinnten“ zu arbeiten, die in der Verantwortung stehen und selbst etwas voranbringen wollen.

Im BDD-Vorstand treffe ich auf solche besonderen Menschen und gemeinsam können wir einen Beitrag dazu leisten, dass der Verband seine Mitgliedsunternehmen best-

möglich unterstützen kann, in der Lage ist, eine starke Lobbyarbeit für den Direktvertrieb zu leisten und dadurch für viele etablierte Direktvertriebunternehmen sowie auch für Startups ein starker Verband und Partner ist.

Darüber hinaus ist es Herrn Clausnitzer und seinem Team gelungen, dass echte Partnerschaft, ob im persönlichen Dialog, oder digital, oder auch auf Konferenzen und Meetings, wirklich gelebt wird. Damit ist eine angenehme Zusammenarbeit garantiert.

DIREKT!: *Sie haben GONIS erworben – warum gerade dieses Unternehmen?*

Christian J. Carlen:

Ja, warum nicht!

GONIS ist schon ein besonderes Unternehmen in der Direktvertriebslandschaft.

Im Vergleich zu vielen anderen Unternehmen, habe ich nicht nur ein Produkt und eine Story dazu, sondern die Beraterinnen und Berater müssen auch die Fähigkeit besitzen, mit den Produkten vor den Augen der Kundinnen und Kunden in kurzer Zeit etwas zu gestalten, was diese begeistert und deren Kauffreude weckt! Und dafür ist das Partyselling, wie es bei GONIS erfolgreich umgesetzt wird, natürlich ideal geeignet. Somit bietet GONIS neben den speziellen Produkten, vor allem auch

TAUSENDE VON IDEEN

dazu an.

Wesentlich ist aber auch, dass GONIS ein sehr gutes Kombinationsmodell zwischen Partyselling und Multilevel Marketing etabliert hat, das vielen Frauen sehr attraktive Möglichkeiten bietet, um beruflich durchzustarten. Und das alles erfolgreich begleiten zu dürfen, hat mich u. a. dazu animiert, GONIS zu kaufen.

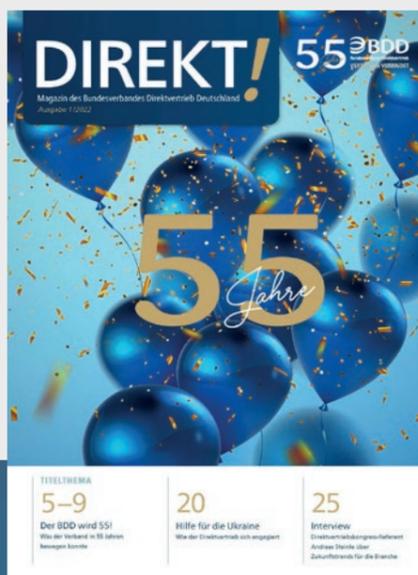
DIREKT!: *Der Direktvertrieb ist die älteste Verkaufsform – manche sagen, der Direktvertrieb sei auch die Schönste. Was sind aus Ihrer Sicht die Vor- und Nachteile des Direktvertriebs?*

Christian J. Carlen: Ich finde auch, dass es die schönste Form des Verkaufens ist. Um mal einige Vorteile zu nennen: Es ist eine besondere Form von Dienstleistung.

PERSÖNLICHE BERATUNG

in einem angenehmen Umfeld, oft mit Familie, Freunden und Bekannten, in welchem die Produkte gesehen, angefasst und vielleicht auch getestet werden dürfen und viel Platz für Fragen ist.

Die Qualität der Beratung ist durch die Kompetenz von gut ausgebildeten Beraterinnen und Beratern gewährleistet. Das Vertrauen in die Produkte, die in der Regel von hoher Qualität sind, ist sehr hoch. Stornierungs- und



Rücksenderaten sind sehr gering, weil die Lieferungen in der Regel sehr zuverlässig sind.

DIE BERATERINNEN UND BERATER HABEN IHREN ERFOLG SELBST IN DER HAND

und können diesen durch ihre eigene Persönlichkeit erzielen. Über die Beraterinnen und Berater kennen die Unternehmen die Kundinnen und Kunden und deren Vorlieben sehr gut und können schnell und kurzfristig auf Feedback reagieren.

Zu Nachteilen des Direktvertriebs fällt mir wenig ein. Natürlich ist der Direktvertrieb durch die hohe, zeitlich aufwendige Beratungsqualität und die damit verbundenen Provisionszahlungen an die Berater und Beraterinnen, sowie generell an die gesamte Vertriebsorganisation, eine teure Art unter den unterschiedlichen Vertriebsformen – aber wie gesagt,

DIE VORTEILE ÜBERWIEGEN SO GEWALTIG, dass das nicht ins Gewicht fällt.

DIREKT!: Wie hat die Corona-Krise die Branche verändert?

Christian J. Carlen: In den letzten beiden Pandemie-Jahren kam der Verkauf über die Social-Media-Kanäle noch verstärkter hinzu. Auch wenn das weniger persönlich ist, so haben sich doch Formen gebildet, die dem persönlichen Verkauf

recht nahekommen, oder diesen wunderbar ergänzen.

DIREKT!: Welchen Ratschlag würden Sie Ihrem jüngeren Ich rückblickend geben?

Christian J. Carlen: Das ist eine gute Frage, die gar nicht so leicht zu beantworten ist, denn viel Erfahrung bekommt man erst durch die Fehler, die man im Laufe der Jahre macht. Rückblickend würde ich wahrscheinlich vieles wieder genauso machen.

Das Einzige was ich wirklich früher angehen würde, wäre die Selbstständigkeit als Unternehmer. Je früher, umso besser. Die Zeit als Unternehmer hat mich stärker geprägt und weiter vorangebracht als alles andere vorher.

» Der Direktvertrieb wird weiter eine spannende und attraktive Vertriebsform bleiben, denn nichts ersetzt die persönliche Beratung. «

DIREKT!: Gibt es ein Buch, das man vor dem Einstieg in den Direktvertrieb gelesen haben sollte und warum?

Christian J. Carlen: Oh, da gibt es sicher sehr viele. Was ich aber als „Muss-Literatur“ empfehlen kann ist: Der BDD-Leitfaden „Erfolg im Direktvertrieb & Social Selling“.

Hier finden Sie alles wichtige, was es zu dem Thema Direktvertrieb zu sagen gibt!

DIREKT!: Welche Veränderungen kommen Ihrer Meinung nach in den nächsten Jahren auf die Branche zu?

Christian J. Carlen: Aus meiner Sicht wird es aufwendiger neue Beraterinnen und Berater zu finden und lange im Unternehmen zu halten.

DER DIREKTVERTRIEB WIRD WEITER EINE SPANNENDE UND ATTRAKTIVE VERTRIEBSFORM BLEIBEN, DENN NICHTS ERSETZT DIE PERSÖNLICHE BERATUNG.

Dennoch wird verstärkt auch über Social-Media-Plattformen verkauft werden. Manche Vertriebspartnerinnen und -partner werden wir nur gewinnen können, wenn wir ihnen diese Tools anbieten. Letztendlich wird ein Mix aus beiden Wegen den Erfolg bringen.

Spannend wird es bei der Beschaffung von Rohstoffen zur Produktion all unserer Produkte bleiben. Ganz gleich, wo man produziert, wird die Herstellung der Produkte teurer werden. Es wird also nicht langweilig und ich freue mich, mich beim BDD zu all diesen Themen und noch vielen mehr austauschen zu können.

ÜBER DIE PERSON

Seit 2008 ist Christian J. Carlen geschäftsführender Alleingesellschafter des BDD-Mitgliedsunternehmens GONIS.

Zuvor war der gelernte Oectrophologe, Konditor und Großhandelskaufmann, unter anderem Vertriebsgeschäftsführer für neue Unternehmen bei InmediaONE (Bertelsmann), Geschäftsführer Central Europe bei Mary Kay und Verkaufsdirektor bei AVON und kann insgesamt auf über 30 Jahre Direktvertriebserfahrung zurückblicken.

Seit 2018 ist Herr Carlen zudem geschäftsführender Gesellschafter des Direktvertriebsunternehmens Vitarights Innovations und gründete 2021 zusammen mit seinem Sohn das Körperpflegeunternehmen Oily essentials.



DEKOSTÜCKE TAUSCHBÖRSE - von Euch für Euch

Der Countdown läuft
und wir hoffen ihr
habt schon alle ein

Hier noch einmal ein kleiner
Ausschnitt, wie die Tausch-
börse geplant ist.

Ganz unter dem Motto:
„Geschenkeliebe, von mir für dich von Herzen“

Dekostück eurer Wahl
für die Tauschbörse
beim Festival bereit-
gestellt. Oder ist
dieses vielleicht sogar
schon im Koffer
verstaute? 😊

Es kann eine gebastelte Karte,
eine gestaltete Kerze sein oder
ein Windlicht, ein Kissen (Bezug),
eine Upcyclingidee, ein Buchco-
ver, etwas aus dem Schrank, was
dort auch schon etwas länger
liegt.... Egal, wichtig ist, dass sich

JEDER BETEILIGT

und somit keine Berater:in mit
ihrem eigenen Dekostück nach
Hause gehen muss.

Warum bilden wir einen **Milch-
karton** ab? Weil wir zwar in der
Breite und Höhe flexibel sind,
aber nicht in der Tiefe. So könnt
ihr euch ein wenig orientieren,
denn 16cm Tiefe sollten nicht
überschritten werden.



WIR FREUEN UNS SO SEHR AUF ALLE BETEILIGTEN UND SUPERVIELEN DEKOSTÜCKE.
Diese können im Übrigen direkt am Festivaltag **10:00-10:45 Uhr** abgegeben werden.



LEBENS- ARTE KRISTALLGRÄSER Eine Idee von Claudia Rieger

Exklusiv für Beraterinnen

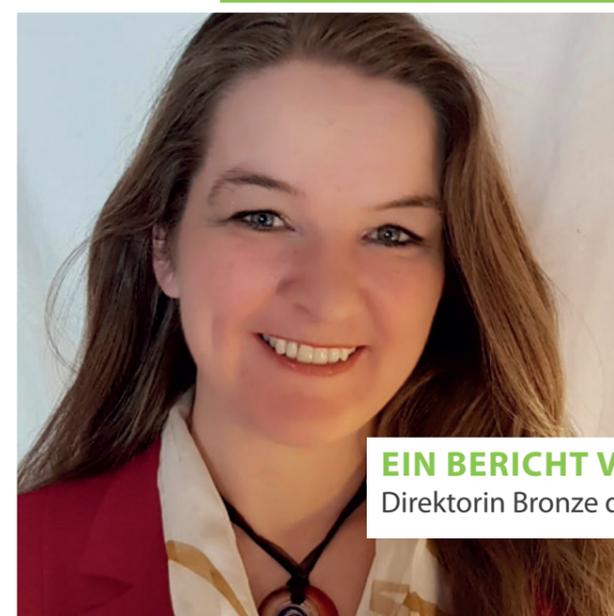


Sommerfest im Team Hall of Fame & Rolling Stones

Nach zweijähriger Pause war es endlich wieder so weit. Endlich konnten wir uns wieder zu unserem Team-Sommerfest treffen, dass sich viele Damen nicht entgehen lassen wollten, obwohl die Anreise teilweise sehr weit war.

Mit großer Vorfreude und unter strahlend blauen Himmel, starteten wir mit unserem traditionellen Sektempfang in einen bunten, schönen und abwechslungsreichen Tag. Dieser war voll mit Ehrungen, Workshops und Geschenken und natürlich genug Zeit sich wieder persönlich auszutauschen. Auch für das leibliche Wohl war gesorgt, da jede Dame eine Köstlichkeit mitbrachte. Einer der sehr lustigen Höhepunkte des Tages war sicher unsere kreatives Fotochallenge. Dabei zog jede Dame eine Aufgabe, in der sie einen Teil unseres wunderbaren GONIS Lebens via Foto nachstellte. Daraus ist ein klasse Video mit allen Bildern entstanden.

Vielen Dank an jede einzelne Dame meines Teams Hall of Fame. Ich bin sehr stolz auf euch! Ich freue mich sehr mit so vielen großartigen Damen zusammenarbeiten zu dürfen und bin mir sicher, dass wir noch viele tolle Feste und zahlreiche Erfolge gemeinsam feiern und erleben werden.



EIN BERICHT VON CLAUDIA RIEGER,
Direktorin Bronze des Teams Hall of Fame



Produkte vorgestellt

Hochwertige Buntstifte *Aqua-XXL*

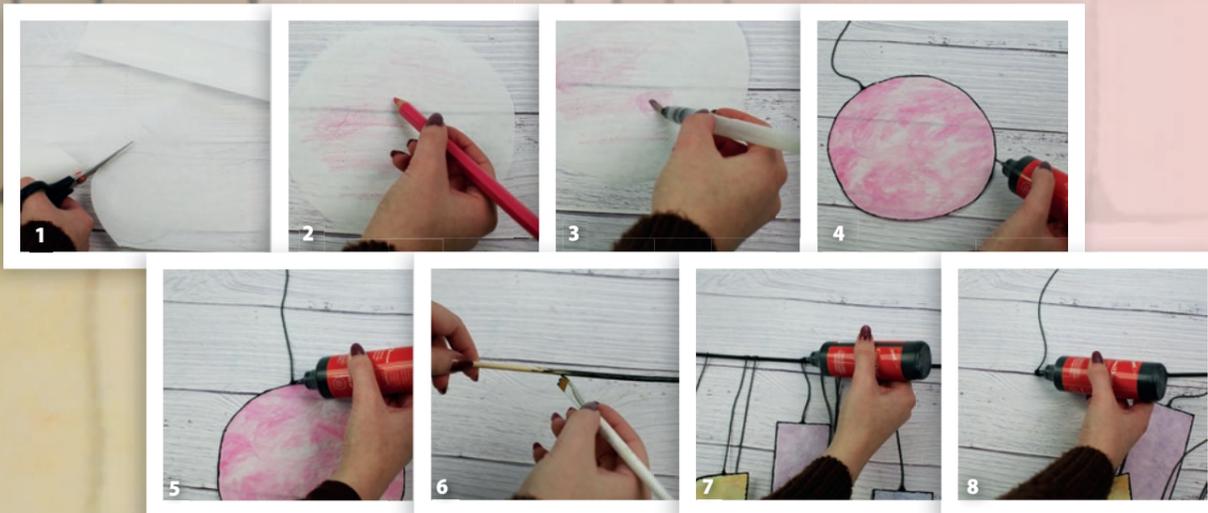
Jetzt wieder im Januar in Aktion: Die kunterbunten und hochwertigen Aquarellbuntstifte sowie das Aqua-XXL Set mit passendem Zubehör für bunten Malspaß und künstlerische Projekte. Mit den Wassertankpinseln in zwei verschiedenen Größen entstehen zarte und flächige Aquarellverläufe. Die große Vielfalt an brillanten Farben lässt keine Wünsche offen. Zarte Aquarellverläufe sind dank der hohen Pigmentierung genauso möglich wie intensive Farbaufträge.

Aquarellbuntstifte in Künstlerqualität

Top-Produkt: ein Stift – viele Möglichkeiten

ideal für Kinder und Erwachsene

Windlichter im Stoffgewand



Für den modernen Wandbehang aus Butterbrotpapier viele verschieden große Formen schneiden (1). Diese mit den Aqua-XXL Sets und einem Wassertank im Aquarell-Look kolorieren (2 und 3). Die Ränder mit GoniDecor Schwarz direkt aus der Flasche nachzeichnen (4). Um den Faden an den Formen zu befestigen mit GoniDecor Schwarz an einer Stelle etwas mehr auftragen und den Faden eindrücken (5). Einen großen Spieß in GoniDecor Schwarz grundieren und die Fäden mit gleicher Technik anbringen (7). Zum Schluss einen langen Faden an die Enden des Spießes kleben (8).



GONIS

Im **Dezember** startet ein funkelnder Wettbewerb zum Starten neuer Kreativberaterinnen! **Du bekommst neue Kolleginnen** und kannst dir dazu noch für jeden Start eine von **zwei Prämien** aussuchen!

Startfinale im Dezember

Du startest im Dezember bzw. im Januar neue Beraterinnen. Die Vereinbarung muss in dem Zeitraum vom 05.12.-30.12.2022 bei uns eingehen (Startdatum spätestens in 30 Kalendertagen nach Absendung der Vereinbarung).

Für jedes neue Teammitglied erhältst du:

a
GRATIS
Fördermaterialien
deiner Wahl
im Wert von 20 EUR / 32 CHF

Der Betrag wird im Januar für deinen nächsten Einkauf auf dein Geschäftsbedarfskonto gebucht und wird mit deinem bestellten Fördermaterial verrechnet.

b
GRATIS
Produkte
deiner Wahl
im Wert von bis zu 30 EUR / 48 CHF

Auf- und Auszahlung ist nicht möglich! Die Lieferung erfolgt mit deinem nächsten Geschäftsbedarf.

WICHTIG: Gib deine Gutscheinvahl direkt auf der Vereinbarung im Feld „Bemerkung“ an: „Fördermaterial“ oder die Artikelnummern z.B. „9097,18270“ für deine Produktwahl.



Grandiose Geschenke für **alle Gastgeberinnen im Januar**

Bei einem Vorführumsatz von mindestens **190 EUR/290 CHF** erhält jede Gastgeberin im Januar zusätzlich **DREI** wunderschöne **GESCHENKE**:

exklusive
Design



im Wert von 45,90 EUR/77,90 CHF!

Vorschau Ausgabe Januar 2023

Lies unter anderem in unserer nächsten Ausgabe:

